

産学連携で**事業化**を目指す研究開発について、 市場動向の反映や課題解決に向けたサポートをします

- ・ 新技術の市場動向調査
- ・ 技術動向・先行技術調査
- ・ 専門家相談・技術指導
- ・ コンサルティング など



対象：産学連携で事業化を目指す研究開発成果の課題解決

事前相談

支援内容調整

支援計画決定

ノーステック財団が専門家・委託先企業等と契約して、支援計画を推進します。

※支援対象者への補助金ではありません

【支援内容】

専門家等相談（相談料、技術指導謝金・活動費、招聘旅費等）、市場調査（委託費等）、先行技術調査、コンサルティング（起業・資金調達等のコンサル費） など



「市場動向を参考に研究開発のターゲットを練りたい」

「新技術・開発製品の市場性を知りたい」

▶ 市場動向調査、マーケティングコンサルティング など

「技術課題の解決のための情報収集や技術指導を受けたい」

▶ 先行技術調査、専門家派遣、学術コンサルティング など

「研究成果を活用した事業計画作成への情報・助言が欲しい」

▶ 知財戦略相談、事業戦略相談、規制対応相談 など

▶ 市場動向調査、マーケティングコンサルティング

- ◎ A 大学：「産学連携研究テーマの関連市場動向を参考に研究開発のターゲットを練りたい」
⇒市場調査会社に委託し、市場動向調査（デスクリサーチ）を実施
「研究開発計画のブラッシュアップに役立ち、外部資金の獲得につながった」
- ◎ 食品企業 B：「産学連携で開発した製品の市場性を把握し、販路拡大戦略を検討したい」
⇒マーケティング企業に依頼し、競合分析とマーケティング手法のコンサルティングを実施
「販路開拓に向けた戦略が明確になり、今後の営業活動の参考になった」

▶ 専門家派遣、学術コンサルティング

- ◎ バイオ企業 C：「大学技術シーズの製品化・事業化に向けて、品質管理体制を構築したい」
⇒専門分野のコンサルティングに依頼し、規制に準拠した品質管理体制構築のコンサルを実施
「今後の規制対応、承認申請について対応する課題が明らかになった」
- ◎ D 大学：「大学が開発したシステムについて、商品化を見据えた運用システムに改良したい」
⇒商用ソフトウェアの開発経験のあるIT技術者に依頼し、継続的な技術指導を実施
「製品化に向けたより実用的なシステム運用手法を取り入れた改良につながった」
- ◎ IT企業 E × 医療研究者：「産学連携で開発中の技術の一部に高度な専門知識が必要」
⇒当該技術を専門とする大学研究者にアドバイザーを依頼し、技術指導を実施
「産学連携チームに欠けていた専門技術を補い、より高度な技術開発を進める事ができた」

▶ 先行技術調査・知財戦略相談、事業戦略相談

- ◎ バイオ企業 F：「大学シーズの開発を進めるため競合技術の把握と侵害予防戦略が必要」
⇒当該技術分野に強い弁理士事務所に依頼し、先行技術調査・特許戦略の助言を実施
「保有する技術シーズを活かし、他社権利侵害を避ける研究開発戦略を検討できた」
- ◎ バイオ企業 G：「新規分野参入に際して、事業戦略構築や顧客開拓に向けた助言が欲しい」
⇒当該業界に詳しい専門家に依頼し、業界動向や販路開拓のターゲットなどの助言を行った
「顧客開拓に向けたデータ開示方法や資料作成の留意点など事業活動の参考になった」

弊財団では、産学連携による研究成果の事業化を推進するため、市場動向の把握や技術的課題の解消に係る調査や専門家相談などを支援しています。

支援のご要望がございましたら、意向連絡を頂けると幸いです。

意向連絡後、事前相談により支援内容を確認し、専門家等との調整の上、専門家派遣・市場動向調査などを実施致します。

※意向連絡をいただいた内容は、支援先検討にあたり参考とさせていただきますので、ご相談内容について支援を決定するものではありませんので、予めご了承ください。

企業・組織名		(フリガナ)	
		回答者氏名	
所在地	〒		
回答者連絡先	電話番号：FAX番号：		
	E-mail：		

【相談内容】

- ☐ 新技術の市場動向調査
- ☐ 技術動向・先行技術調査
- ☐ コンサルティング
- ☐ 専門家相談・技術指導
- ☐ その他

【コメント欄（相談内容・招聘を希望する専門家など）】

ご興味のある方は、まずはご相談下さい

お問い合わせ
・連絡先

(公財) 北海道科学技術総合振興センター（ノーステック財団）
研究開発支援部（担当：相澤・飯田・伊藤）
〒001-0021 札幌市北区北2 1条西1 2丁目 コラボほっかいどう

E-mail : kenkyu@noastec.jp
Tel : 011-708-6392 Fax : 011-747-1911